

Leadership, inspirer et engager

Objectifs

- Renforcer sa contribution à son équipe ou son projet
- Maîtriser les comportements clés dans différentes situations de travail en équipe
- Développer son potentiel au sein de l'équipe

Public

- Manager, chef de projet
- Toute personne intervenant sur un projet ou dans une fonction transverse

Prérequis

- Aucun

Suivi et évaluation

- Attestation de présence par demi-journée
- Plan d'action personnel par journée
- Retour et échange d'expérience en début de journée suivante
- Questionnaire de satisfaction final multicritères
- Quiz de validation des connaissances dans les modules digitaux

LD20.1

05 octobre 2020
02 novembre 2020
08 décembre 2020
11 janvier 2021
09 février 2021
04 mars 2021

Durée : 42 h en salle + 6 h en digital

Lieu : Saint Maur des Fossés

Tarif : 4 950 € HT



Modalités

- Contenu digital avant chaque séance de groupe.
- En salle ou en classe virtuelle, les apprenants se retrouvent par groupe de 8 à 10 maximum.
- Les thèmes sont abordés sous forme d'exercices courts, concrets, variés avec debriefing individuel.
- Les conseils sont résumés sur des cartes de mémorisation consultables sur Smartphone.
- Mise en application en situation de travail dans les semaines suivantes selon plan d'action individuel.
- Echange d'expérience à la réunion suivante.
- Contenu digital disponible 3 mois après la fin du parcours.



Leadership, inspirer et engager

Mois 1

J1

Engager

Module de
préparation

- Le rôle de leader
- Engager dans l'action
- La montée en compétence de nos collaborateurs
- L'intelligence émotionnelle et l'écoute attentive
- Présenter ou relayer la vision

Hub

2

J2

Diriger et motiver

Module de
préparation

- Retour d'expérience
- Créer des émotions positives
- Communiquer nos décisions
- Gérer les objections
- Réagir suite à une erreur
- Relayer une décision
- Les leviers de motivation

Hub

3

J3

Faire progresser

Module de
préparation

- Retour d'expérience
- Donner du feedback
- L'entretien de coaching
- Désaccord sur une compétence
- Communiquer avec assertivité
- Rectifier les dérives
- Les personnalités difficiles

WebApp

Hub

Mois 4

J4

Collaborer

Module de
préparation

- Retour d'expérience
- Retour analyse DISC
- Renforcer la cohésion d'équipe
- L'intelligence collective
- Optimiser nos réunions
- Accompagner le changement

DISC

Hub

5

J5

Gérer la pression

Module
Réunion de
travail

- Repérer le stress
- Agir face au stress
- Faire retomber la pression
- Agir préventivement
- Aborder le sujet du stress

Hub

6

J6

Echanger

Module
Entretien
d'évaluation

- Retour d'expérience
- Négocier avec nos partenaires internes ou externes
- Convaincre un décideur
- Savoir dire non
- Valoriser un oui

Hub

Mois 7

8

9

10

11

12

Hub + module
Mode collaboratifHub + module
Leviers de performanceHub + module
Engagement individuelHub + module
Management
intergénérationnelHub + module
Manager à distanceHub + module
Développer l'agilité

Leadership, inspirer et engager

BULLETIN D'INSCRIPTION

LD20.1

05 octobre 2020
02 novembre 2020
08 décembre 2020
11 janvier 2021
09 février 2021
04 mars 2021

Durée : 42 h en salle + 6 h en digital

Lieu : Saint Maur des Fossés

Tarif : 4 950 € HT

Pour toute information, contactez-nous
au +33 1 43 28 55 50 ou moortgat@moortgat.com

Participant 1

Mme M. Nom :
Prénom Tél. :
Fonction :
email :

Participant 2

Mme M. Nom :
Prénom Tél. :
Fonction :
email :

Participant 3

Mme M. Nom :
Prénom Tél. :
Fonction :
email :

Responsable de l'inscription

Mme M. Nom :
Prénom :
Société :
Fonction :
Adresse :
.....
Code postal :
Ville :
Tél. :
email :

Date, signature et cachet de l'entreprise :

N° de TVA intracommunautaire
.....

Conditions générales

Formations Inter-entreprises multimodales (en présentiel, en classes virtuelles, avec un accompagnement digital à distance) Toute commande de formation implique l'acceptation sans réserve par le Client et son adhésion pleine et entière aux présentes conditions générales de vente qui prévalent sur tout autre document du Client, et notamment sur toutes conditions générales d'achat.

1. Convention de formation

La société Moortgat fait parvenir au client, en double exemplaire, une convention de formation professionnelle continue établie selon les articles L6353-1 et L6353-2 du Code du travail. Le Client s'engage à retourner dans les plus brefs délais à Moortgat un exemplaire signé et portant son cachet commercial. Une attestation de présence est adressée au client sur demande.

2. Conditions financières

La facture est émise dans les 30 jours suivant la première séance d'animation. Le règlement est effectué au comptant sans escompte à l'ordre de Moortgat. Tous nos prix sont indiqués HT et TTC en euros. Les règlements sont effectués à

30 jours date d'émission de facture. Le règlement s'effectue par chèque ou par virement. Les factures non payées à échéance supporteront un intérêt de retard égal au taux minimal prévu par la loi.

La société Moortgat facture l'entreprise, signataire du contrat, à charge pour celle-ci de refacturer à chacune de ses entités.

Le Client doit régler sa formation, en une fois, à la société Moortgat et se faire rembourser, le cas échéant par son OPCO.

En cas de non-paiement par l'OPCO, pour quelque motif que ce soit au Client, celui-ci sera redevable de l'intégralité du coût de la formation. Le Client ne pourra se prévaloir du non-paiement par l'OPCO pour se soustraire à son obligation de paiement.

3. Remplacement d'un participant

Moortgat offre la possibilité de remplacer un participant par un autre, sous réserve qu'il ait le même profil et les mêmes besoins, jusqu'à 48h avant le début de la session, sans facturation supplémentaire.

Chaque session débutée par un participant est due dans sa

totalité. Il ne peut y avoir de remplacement par un autre stagiaire en cours de session.

4. En cas d'annulation par le Client

A moins de 30 jours avant le début de la session 50% du montant total TTC sera dû.

A moins de 15 jours avant le début de la session 100% du montant total TTC sera dû.

5. Acceptation du contrat

L'acceptation et la signature de ce bulletin d'inscription emportent l'adhésion pleine et entière des conditions générales de vente.

Les conditions générales relatives à l'utilisation de tout outil d'e-learning (plateforme collaborative, modules ou tout autre support) et celles relatives à l'ensemble des autres clauses des CGV s'appliquent avec la signature du présent contrat. Elles sont consultables sur notre site internet et/ou sont mises à disposition du Client sur demande de sa part.

Moortgat se réserve le droit de modifier ou réviser, avec ou sans préavis, à tout moment, le contenu pédagogique de ses trainings ainsi que le contenu et les fonctionnalités de sa plateforme d'apprentissage (HUB® by Moortgat).

MOORTGAT

Training, Coaching, Digital Learning, Conseil en Management et Vente

Paris, Genève, Aix-en-Provence, Lille, Lyon,
Siège social : 12, rue Mâchefer 94100 Saint-Maur-des-Fossés
Tél. : 01 43 28 55 50 – www.moortgat.com
Moortgat N° d'agrément – 11.94.04.256.94