

Leadership, inspirer et engager

Objectifs

- Mieux connaître son mode de fonctionnement personnel
- Créer l'engagement individuel en libérant les énergies positives
- Développer son intelligence émotionnelle et mieux gérer la pression
- Démultiplier l'engagement collectif
- Conduire le changement

Public

- Cadre dirigeant, manager confirmé, haut potentiel

Prérequis

- Aucun

Suivi et évaluation

- Attestation de présence par demi-journée
- Plan d'action personnel par journée
- Retour et échange d'expérience en début de journée suivante
- Questionnaire de satisfaction final multicritères
- Quiz de validation des connaissances dans les modules digitaux

LD21.1

07 octobre 2021
08 novembre 2021
09 décembre 2021
10 janvier 2022
08 février 2022
11 mars 2022

Durée : 42 h en salle + 6 h en digital

Lieu : Saint Maur des Fossés

Tarif : 4 950 € HT



Modalités

- Contenu digital avant chaque séance de groupe.
- En salle ou en classe virtuelle, les apprenants se retrouvent par groupe de 8 à 10 maximum.
- Les thèmes sont abordés sous forme d'exercices courts, concrets, variés avec debriefing individuel.
- Les conseils sont résumés sur des cartes de mémorisation consultables sur Smartphone.
- Mise en application en situation de travail dans les semaines suivantes selon plan d'action individuel.
- Echange d'expérience à la réunion suivante.
- Contenu digital disponible 3 mois après la fin du parcours.



Leadership, inspirer et engager

Session 1
Journée



Engager

- Le rôle de leader
- Engager dans l'action
- Inspirer par l'exemple
- Favoriser la montée en compétence
- Organiser le suivi
- Intelligence émotionnelle et écoute
- Donner le sens



Module digital
invitation et
préparation



Module
intersession

Hub

Session 2
Journée



Diriger et motiver

- Retour d'expérience
- Créer des émotions positives
- Communiquer nos décisions
- Gérer les objections
- Réagir suite à une erreur
- Relayer une décision
- Les leviers de motivation



Module
intersession

Webapp

Hub

Session 3
Journée



Faire progresser

- Retour d'expérience
- Donner du feedback
- L'entretien de coaching
- Désaccord sur une compétence
- Communiquer avec assertivité
- Rectifier les dérives
- Les personnalités difficiles



Module
Engagement
individuel

Hub

Session 4
Journée



Collaborer

- Retour d'expérience
- Retour analyse DISC
- Renforcer la cohésion d'équipe
- L'intelligence collective
- Négocier avec nos partenaires
- Optimiser nos réunions



Module
intersession
Questionnaire
DISC
Hub



Module
Leviers de
performance

Hub

Session 5
Journée



Gérer la pression

- Repérer le stress
- Agir face au stress
- Faire retomber la pression
- Agir préventivement
- Aborder le sujet du stress



Module
Développer
le collaboratif

Hub

Session 6
Journée



Piloter

- Retour d'expérience
- Entretien complexe
- Gérer un conflit
- Arbitrer un conflit
- Accompagner le changement
- Négocier face à un groupe



Hub

Module
Collaborer à distance



Hub

Module
Créativité et agilité



Hub

Module
L'entretien d'évaluation

Leadership, inspirer et engager

BULLETIN D'INSCRIPTION

LD21.1

07 octobre 2021

08 novembre 2021

09 décembre 2021

10 janvier 2022

08 février 2022

11 mars 2022

Durée : 42 h en salle + 6 h en digital

Lieu : Saint Maur des Fossés

Tarif : 4 950 € HT

Pour toute information, contactez-nous
au +33 1 43 28 55 50 ou moortgat@moortgat.com

Participant 1

Mme M. Nom :
Prénom Tél. :
Fonction :
email :

Participant 2

Mme M. Nom :
Prénom Tél. :
Fonction :
email :

Participant 3

Mme M. Nom :
Prénom Tél. :
Fonction :
email :

Responsable de l'inscription

Mme M. Nom :
Prénom :
Société :
Fonction :
Adresse :
.....
Code postal :
Ville :
Tél. :
email :

Date, signature et cachet de l'entreprise :

N° de TVA intracommunautaire
.....

Conditions générales

Formations Inter-entreprises multimodales (en présentiel, en classes virtuelles, avec un accompagnement digital à distance) Toute commande de formation implique l'acceptation sans réserve par le Client et son adhésion pleine et entière aux présentes conditions générales de vente qui prévalent sur tout autre document du Client, et notamment sur toutes conditions générales d'achat.

1. Convention de formation

La société Moortgat fait parvenir au client, en double exemplaire, une convention de formation professionnelle continue établie selon les articles L6353-1 et L6353-2 du Code du travail. Le Client s'engage à retourner dans les plus brefs délais à Moortgat un exemplaire signé et portant son cachet commercial. Une attestation de présence est adressée au client sur demande.

2. Conditions financières

La facture est émise dans les 30 jours suivant la première séance d'animation. Le règlement est effectué au comptant sans escompte à l'ordre de Moortgat. Tous nos prix sont indiqués HT et TTC en euros. Les règlements sont effectués à

30 jours date d'émission de facture. Le règlement s'effectue par chèque ou par virement. Les factures non payées à échéance supporteront un intérêt de retard égal au taux minimal prévu par la loi.

La société Moortgat facture l'entreprise, signataire du contrat, à charge pour celle-ci de refacturer à chacune de ses entités.

Le Client doit régler sa formation, en une fois, à la société Moortgat et se faire rembourser, le cas échéant par son OPCO.

En cas de non-paiement par l'OPCO, pour quelque motif que ce soit au Client, celui-ci sera redevable de l'intégralité du coût de la formation. Le Client ne pourra se prévaloir du non-paiement par l'OPCO pour se soustraire à son obligation de paiement.

3. Remplacement d'un participant

Moortgat offre la possibilité de remplacer un participant par un autre, sous réserve qu'il ait le même profil et les mêmes besoins, jusqu'à 48h avant le début de la session, sans facturation supplémentaire.

Chaque session débutée par un participant est due dans sa

totalité. Il ne peut y avoir de remplacement par un autre stagiaire en cours de session.

4. En cas d'annulation par le Client

A moins de 30 jours avant le début de la session 50% du montant total TTC sera dû.

A moins de 15 jours avant le début de la session 100% du montant total TTC sera dû.

5. Acceptation du contrat

L'acceptation et la signature de ce bulletin d'inscription emportent l'adhésion pleine et entière des conditions générales de vente.

Les conditions générales relatives à l'utilisation de tout outil d'e-learning (plateforme collaborative, modules ou tout autre support) et celles relatives à l'ensemble des autres clauses des CGV s'appliquent avec la signature du présent contrat. Elles sont consultables sur notre site internet et/ou sont mises à disposition du Client sur demande de sa part.

Moortgat se réserve le droit de modifier ou réviser, avec ou sans préavis, à tout moment, le contenu pédagogique de ses trainings ainsi que le contenu et les fonctionnalités de sa plateforme d'apprentissage (HUB® by Moortgat).

MOORTGAT

Training, Coaching, Digital Learning, Conseil en Management et Vente

Paris, Genève, Aix-en-Provence, Lille, Lyon,
Siège social : 12, rue Mâchefer 94100 Saint-Maur-des-Fossés
Tél. : 01 43 28 55 50 – www.moortgat.com
Moortgat N° d'agrément – 11.94.04.256.94